



रैली कोसा का उत्पादन और बाजारों में विक्रय का विश्लेषण

KEYWORDS

रैली ककून, संग्रहकर्ता, कोचिया

सहायक प्राध्यापक वाणिज्य विभाग, शासकीय काव्योपाध्याय हीरालाल महाविद्यालय, अभनपुर

ABSTRACT

संभाग प्राकृतिक सम्पदा से सम्पन्न एवं आदिवासी बहुल क्षेत्र है। रैली कोसा (तसर रेशम) वन्य रेशम का ही एक प्रकार है, जो विश्व में केवल बस्तर संभाग में ही नैसर्गिक रूप से उत्पादित होता है। इसके एक कोकून से 1500-1700 मी. लम्बा धागा प्राप्त किया जाता है। नैसर्गिक कोसा अत्यंत गुणवत्ता युक्त होने के कारण व्यापारियों के बीच कड़ी प्रतिस्पर्धा होती है, अतः प्रत्येक प्रमुख व्यापारी अधिकतम कोसा कृय हेतु फण्ड का प्रवाह नीचे तक फसल आने के पूर्व ही कोचियों तक कर देता है। व्यापारियों द्वारा कृय हेतु निर्मित निजी विपणन संरचना इतनी सुदृढ़ होती है कि एक-दूसरे पर विश्वास के सहारे करोड़ों रुपये का व्यापार होता है। बड़े व्यापारियों द्वारा कृय किए गए कोसाफलों को भागलपुर, भगैया, कटोरिया, कटक, चांपा, जांजगीर एवं रायगढ़ क्षेत्र में विक्रय कर दिया जाता है। सीमित दिनों के इस कारोबार में व्यापारियों एवं कोचियों द्वारा आदिवासी संग्रहणकर्ताओं का काफी शोशन किया जाता है।

रैली कोसा के सुदृढ़ विपणन हेतु एक विधिक व्यवस्था कायम करना आवश्यक है।

भारत विश्व का एक मात्र ऐसा देश है, जहाँ प्राकृतिक रेशम की अनेक किस्मों का उत्पादन होता है। छत्तीसगढ़ का बस्तर क्षेत्र आदिवासी बहुल सघन वन क्षेत्र है, जो आज भी आधुनिक शिक्षा, सामाजिक परिवेश तथा रहन-सहन व्यवस्था से कोसो दूर है।

रैली कोसाफल विश्व में केवल बस्तर संभाग में ही प्राकृतिक रूप से उत्पादित होता है। वर्तमान में कवर्धा के जंगलों में इसके कीट के प्रतिस्थापन एवं सर्वधन का प्रयास किया जा रहा है। रैली कोसा उत्पादन आदिकाल से आदिवासियों द्वारा परंपरागत रूप से घने जंगलों में किया जाता है।

बस्तर में उपलब्ध रैली कोसाफल सबसे बेहतरीन माना जाता है। एक कोकून से 1500-1700 मी. धागा प्राप्त किया जाता है। संपूर्ण बस्तर के वनक्षेत्रों में साल, साजा, अर्जुन, महुआ, बेर, सेन्हा, हर्षा, बेहड़ा वृक्षों पर कोसा के कृमि पत्तियाँ खाकर कोसाफल का निर्माण करते हैं। बस्तर में रैली कोसा नैसर्गिक रूप से विकसित होता है, साथ ही प्राकृतिक रूप से पाया जाने वाला रैली कोसा, टसर कोसा के कीट को, संकर विधि द्वारा विभिन्न प्रजातियाँ तैयार करने का प्रयास किया जा रहा है। टसर कोसा के कीट को बीजागार केन्द्र में इल्ली के रूप में विकसित कर पुनः साल वृक्षों पर रखा जाता है। यह इल्ली अपने लार से स्वयं को अपने चारों ओर लपेटते जाती है और अंततः यही सुखकर एक अंडाकार खोल की शकल में दिखाई पड़ता है। इस प्रकार यह कीट कोसा तैयार करती है।

रैली कोसा की वर्षा में दो फसले होती है, जिन्हें वनवासियों द्वारा वृक्ष से संग्रहण कर स्थानीय हाट बाजारों में विक्रय या विनियम किया जाता है। बस्तर संभाग के अधीनस्थ जगदलपुर जिले में रैली कोसा का उत्पादन अत्यधिक होता है। कांकेर एवं दंतेवाड़ा जिले के अन्तर्गत वे क्षेत्र जहां साल वृक्षों की बहुलता है, रैली कोसा का उत्पादन होता है। नैसर्गिक कोसा के उत्पादन क्षेत्र में उन सभी क्षेत्रों को सम्मिलित किया जा सकता है जहाँ ये प्राकृतिक रूप से जंगलों में पाए जाते हैं। क्योंकि ग्रामवासी संग्रहकर्ता जंगल से ककून एकत्रित कर समीप के हर साप्ताहिक हाट/बाजार में विक्रय हेतु आता है।

रैली कोसा का उत्पादन और बाजारों में विक्रय का विश्लेषण

1	600	10000	10000	10000	10000
2	75	10000	10000	10000	10000

3	25		10000	10000
4		10000	10000	10000

रैली कोसा का उत्पादन और बाजारों में विक्रय का विश्लेषण

रैली कोसा का उत्पादन और बाजारों में विक्रय का विश्लेषण



नैसर्गिक कोसा की वर्षा में दो फसले होती है। प्रथम फसल अगस्त-सितम्बर में एवं द्वितीय फसल मार्च-अप्रैल-मई में होती है। प्रथम फसल में वर्षा का 80 प्रतिशत कोसा संग्रह होता है जबकि द्वितीय फसल में 20 प्रतिशत का योगदान होता है। मुख्य व्यापारी कोसा कृय हेतु राशि का प्रवाह नीचे तक फसल आने के एक माह पूर्व की कर देता है। चूंकि नैसर्गिक कोसा अत्यंत गुणवत्तायुक्त होते हैं। अतः व्यापारियों में कड़ी प्रतिस्पर्धा होती है। अतः प्रत्येक प्रमुख व्यापारी अधिकतम कोसा कृय हेतु राशि फसल आने के पूर्व ही नीचे छोटे-छोटे कोचियों तक फण्ड का प्रवाह नीचे तक कर देते हैं। फसल के स्थानीय हाट/बाजारों में आने पर कोचिए संग्रहकर्ताओं से कोसा कृय कर निश्चित कमीशन प्राप्त कर अपने ऊपर के व्यापारियों को कोसा का परिदान कर देता है यह एक सतत् कृय प्रक्रिया होती है जो प्रत्येक हाट/बाजारों में अपनायी जाती है।

व्यापारियों में कोसा कृय के संबंध में कड़ी प्रतिस्पर्धा होने के कारण कोचिये संग्रहकर्ता हितग्रहियों के घर-घर जा कर नैसर्गिक कोसा कृय भी कर लेता है। ऐसे में स्थानीय हाट/बाजारों में कोसा की आवक कम प्रतीत होती है। व्यापारियों द्वारा कृय हेतु निर्मित निजी अधोसंरचना काफी सुदृढ़ होती है एवं एक दूसरे पर विश्वास के आधार पर करोड़ों रुपये का कोसा प्रतिवर्ष कृय किया जाता है।

संग्रहणकर्ताओं के कोसा

क्र.	बाजार का नाम	बाजार लगाने का दिन	अनुमानित कोसा क़य (नग में)
1.	तोकापाल	सोमवार	2 से 5 लाख
2.	दरभा	बुधवार	25 से 30 लाख
3.	पखनार	मंगलवार	25 से 30 लाख
4.	धिगपाल	गुरुवार	5 से 7 लाख
5.	ननगुर	शुक्रवार	1 से 1.5 करोड़
6.	धिड़पाल	शनिवार	5 से 7 लाख
7.	कावापाल	सोमवार	10 से 12 लाख
8.	माड़पाल	मंगलवार	1 से 2 लाख
9.	नगरनार	शुक्रवार	1 से 2 लाख
10.	बस्तर	गुरुवार	2 से 3 लाख
11.	देवड़ा	शनिवार	5 से 7 लाख
12.	दहीपोंगा	शुक्रवार	15 से 20 लाख
13.	कोड़ागांव	रविवार	25 से 30 लाख
14.	नरायणपुर	रविवार	30 से 40 लाख
15.	करपावड़	गुरुवार	8 से 10 लाख
16.	जैतगिरि	रविवार	8 से 10 लाख
17.	कोलावल	शुक्रवार	2 से 3 लाख
18.	गीदम	रविवार	3 से 5 लाख
19.	बारसुर	रविवार	5 से 10 लाख
20.	मरदापाल	शुक्रवार	20 से 25 लाख
21.	कोलेंग	शनिवार	20 से 25 लाख
22.	दत्तेवाड़ा	शनिवार	2 से 3 लाख
23.	तोगंपाल	शनिवार	2 से 3 लाख

संग्रहणकर्ताओं के इस कारोबार में व्यापारियों को बहुत फायदा होता है। ग्रामीण अंचल में प्रचलित है कि कोचिये एवं व्यापारी उनका शोशण भी करते हैं। समय-समय पर प्रशासन एवं शासन द्वारा यह निर्णय किया जाता है कि वनोपज संग्रहणकर्ताओं को कोचिये के शोशण से बचाने के लिए कार्ययोजना बनाई जाएगी। किन्तु उसका क्रियान्वयन कारगर नहीं होता।

कुछ समय के लिये स्थानीय शासन द्वारा रैली कोसा हेतु संस्थागत विपणन पद्धति बनाई गयी थी। वर्ष 1998 से 2000 तक कलेक्टर बस्तर की अध्यक्षता में एक अपेक्स कमिटी बनाई गयी थी। जिसमें प्रति सप्ताह रैली कोसा का दर निर्धारण किया जाता था, उस दर पर ग्राम स्तरीय समिति के माध्यम से सिल्कफेड़ एवं ट्राईफेड़ द्वारा राशि का प्रवाह कर वनवासी कोसा संग्रहणकर्ताओं से कोसा क़य किया जाता था। ग्रामस्तर समिति या सेल्फहेल्प ग्रुप जो कोसा क़य करती थी, उनका अनुमोदन पंचायती राज व्यवस्था के तहत ग्राम सभाओं में किया जाता था। यानी ग्रामसभाओं के अनुमोदन पर ही ये समितियाँ कोसा क़य करती थी एवं निश्चित कमीशन प्राप्त कर कोसा फलों का परिदान सिल्कफेड़ या ट्राईफेड़ को करती थी। सिल्कफेड़ या ट्राईफेड़ भंडारित कोसाफलों का अग्रिम विक्रय एवं प्रसंस्करण का कार्य करते थे। कुछ कारणोवश स्थानीय प्रशासन की यह संस्थागत विपणन व्यवस्था ज्यादा नहीं चल पाई एवं कोसा बाजारों पर व्यापारियों का पुनः कब्जा हो गया।

नैसर्गिक कोसाफलों का 98% तक तो स्थानीय व्यापारियों द्वारा क़य कर लिया जाता है, व्यापारियों के प्रभुत्व को कम करने के समस्त शासकीय प्रयास प्रभाव पूर्ण नहीं रहे।

रैली कोसा के कोसा

रैली ककून संग्रहण प्रक्रिया में निजी व्यापारियों का प्रभुत्व होने से संग्रहकर्ताओं को उचित लाभ ककून की गुणवत्ता के अनुसार नहीं मिल पा रहा है। वर्तमान में शासन द्वारा हितग्राहियों (ककून संग्रहकर्ताओं) से किसी प्रकार का क़य नहीं किया जा रहा है। जिलाधीश एवं क़य समिति के निर्धारण के अनुसार विभाग की आवश्यकताओं को ध्यान में रखकर शासन स्वयं स्थानीय ट्रेडर्स से ककून क़य की कार्यवाही करते हैं।

संग्रहणकर्ताओं को उचित दर प्रदान करने हेतु नए सिरे से विपणन केन्द्रों की स्थापना कर प्रचलित तात्कालिक दर निर्धारण करते हुए सीधे संग्रहकर्ता को लाभ दिलाने हेतु रेशम विभाग द्वारा प्रयास किया जा सकता है।

रैली कोसा के सुदृढ़ विपणन हेतु एक विधिक व्यवस्था कायम करना आवश्यक है। कोसा को राष्ट्रीकृत वनोपज की सूची में शामिल करना अनिवार्य है।

यदि बस्तर संभाग के रैली कोसे का संरक्षण किया जाए व कोसाफलों की धागाकरण व बुनाई हेतु सरकारी एवं गैर सरकारी स्तर पर संस्थाये खोली जाये, तो रैली कोसा का 98% निर्यात संभाग से रोका जा सकेगा। निर्यात कच्चे रूप में न करके, तैयार माल (वस्त्र एवं अन्य रेशम वस्तुएँ) के रूप में करने से अधिक विदेशी मुद्रा अर्जित हो सकेगी। संभाग के आर्थिक विकास में सहायक होगी।

Reference:-

1. अम्बस्ट, बी.जी. & Kosa industries in Chhattisgarh, 1962
2. चन्द्राकर एम.आर. – बस्तर संभाग में कुटीर एवं लघु उद्योगों का विकास एवं संभावनाएँ
3. Ramadevi O.K. and Rajany T. & Tasar Culture for Tribal welfare and Sustainable Utilization of forest Tree – Status and Prospects
4. Z.M.S. Khan and N. Suryanarayana – Tasar silk yarn & Fabric Production – Status and future prospects.